证券代码：002497 证券简称：雅化集团

**四川雅化实业集团股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：20230920

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 东北证券：曾智勤、谭卓尔  民生加银基金：李君海  交银施罗德基金：郭若  嘉实基金：李嘉禾  汇阳投资：冯利勇、张琳、胡林江、刘缘缘 |
| **时间** | 2023年9月20日 |
| **地点** | 四川雅化实业集团股份有限公司21楼会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董办主任兼证代：郑璐  证券事务管理：张龙艳、顾雪钰 |
| **投资者**  **关系活动主要内容介绍** | **一、公司两大主业介绍**  **（一）锂产业**  公司于2013年通过参股国理公司（国内最早生产锂盐产品的企业之一）进入锂产业，现拥有雅安锂业、兴晟锂业、国理公司和锂业科技四家锂产业公司。公司专注于氢氧化锂的研发、生产和销售，同时配有碳酸锂产能，现拥有锂盐综合设计产能7.3万吨，其生产工艺水平和装备技术水平处于行业前列。公司在多年的生产实践中积淀了大量的工艺和技术诀窍，确保了产品质量持续稳定，与国内外头部正极材料企业、电池厂商及车企建立了良好的合作关系，是全球有影响力的锂盐供应商。2022年，公司控股了津巴布韦和纳米比亚的锂矿，开始涉足锂矿采选，将为公司逐步构筑起以自给矿为原料的资源保障体系奠定基础。  **（二）民爆产业**  公司是中国民用爆破器材生产制造、工程爆破和矿山一体化服务的专业提供商。雅化民爆在中国境内现有20余个生产点，大多布局于中国四川、山西、内蒙、云南、吉林等地，是国家一带一路和西部大开发的中心地带，该区域拥有丰富的水利交通和矿产资源。雅化爆破现拥有爆破施工一级、矿山施工总承包和土石方、隧道工程等专业承包资质，公司紧跟绿色矿山、数字矿山、智慧矿山发展要求，承揽现场混装炸药爆破一体化、矿山开采、砂石骨料生产、城市整体拆迁、爆破加工以及爆破设计、咨询、监理等业务，系业内领先的爆破工程一体化方案解决专家。公司将顺应民爆行业高质量发展要求，持续保持行业领先地位。  **二、雅安锂业三期锂盐产线建设情况**  公司基于下游客户需求和公司可持续发展的长远布局，对锂产业进行扩能规划并启动雅安锂业三期年产10万吨高等级锂盐生产线建设项目，目前该项目按计划建设中。雅安锂业三期产线建成以后，公司锂盐综合产能将超过17万吨。  **三、公司控股资源进展情况**  **（一）津巴布韦卡玛蒂维锂矿**  津巴布韦卡玛蒂维锂矿目前正在进行采矿项目的建设工作。项目分两期建设，一期通过露天开采形式，在原厂址对选矿厂进行改造，预计年内建成，可实现向国内供应一定数量的锂精矿；二期矿建工作将于2024年完成，达产后矿山每年开采和处理锂矿石约230万吨、产出锂精矿35万吨以上。  **（二）纳米比亚达马拉兰锂矿**  公司于2022年收购中非实业（香港）有限公司两个全资子公司70%股权，并间接拥有纳米比亚达马拉兰矿区四个锂矿矿权70%的控制权，该项目若建设投产，将进一步提升公司自主锂矿占比。  **四、公司参股或包销资源情况**  **（一）ALLKEM锂矿**  公司与ALLKEM（原银河锂业）续签锂精矿包销协议至2025年。ALLKEM每年根据公司生产需要提供不低于12万吨锂精矿供应，为公司锂盐产品的生产提供了长期、稳定、优质的原料保障。  **（二）CORE锂矿**  公司参股澳洲Core公司并签订锂精矿长期包销协议，Core公司旗下菲尼斯锂矿开采成本较低，开采价值较高，协议约定每年向公司供应不低于7.5万吨锂精矿。2023年3月公司又获得了Core公司额外的1.85万吨锂精矿供应。  **（三）ABY锂矿**  公司参股澳洲ABY公司股权并签署锂精矿《承购及销售协议》，ABY公司在苏丹和埃塞俄比亚等非洲国家拥有矿产资源，核心资产主要为埃塞俄比亚的Kenticha锂矿，为公司在锂产业上游资源端提供了新的保障渠道。协议约定从今年开始为公司供应每年不低于12万吨的锂精矿。  **（四）DMCC原矿**  公司与DMCC签订锂辉石DSO矿四年承购协议，每年不低于50万吨，该协议的签订为公司锂盐的产能释放提供又一充足的原料保障。  **（五）四川阿坝李家沟锂矿**  公司参股能投锂业并拥有李家沟矿优先供应权，根据协议约定，李家沟锂矿开采、加工的锂精矿需优先满足公司旗下控股子公司国理公司的生产供应。  除此之外，公司还参股了澳洲部分矿业公司股权，未来将在锂资源项目上有进一步的合作。公司目前也在持续跟进其他国内外锂矿、盐湖项目，计划到2025年锂资源自给率将达到50%以上。  **五、公司锂盐客户情况**  公司的锂盐客户主要包括国内外正极材料企业、电池厂商和整车企业，如LGC、振华、贝特瑞、厦钨等正极材料头部企业，松下、LGES、SK ON、宁德时代等电池厂商，以及特斯拉、比亚迪等全球新能源汽车企业，公司与上述企业均形成了良好的合作关系，为公司未来锂盐产能扩张和释放建立了渠道优势。  **六、公司民爆业务发展情况**  当前民爆行业面临产能过剩，在《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》中明确提出，未来民爆生产企业要减少到50家以内，民爆行业要向做大做强转变，并购整合将是未来的发展趋势。公司在并购整合方面的经验和优势比较突出，公司将顺应民爆行业重组整合的产业政策要求，积极参与行业并购整合、扩大产业规模。  工业和信息化部发布《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》，提出全面推广工业数码电子雷管，公司全面抓住工业数码电子雷管全面替代电子雷管的政策导向，依托电子雷管技术和渠道优势，不断提高电子雷管在全国的市场占有率。近三年来，公司数码电子雷管产销量稳居行业首位。  本次沟通会未涉及公司未公开披露的相关信息。 |
| **附件清单（如有）** | 无。 |
| **日期** | 2023年9月20日 |