证券代码：002497 证券简称：雅化集团

**四川雅化实业集团股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：20230519

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中信证券：拜俊飞、刘宇飞、李博、禾圆、张宇、刘洪睿、严芷苓、冷秋靖  共青城紫欣私募基金：李华龙  华夏财富创新投资管理有限公司：刘春胜  人保资产：朱杨林  成都欣至峰：刘思斯、余燕梅、田欢  上海混沌投资：罗钊  同隆鼎创：陈睿  中信银行：赵继雄  鑫盛创联商业管理有限公司：骆方  四川能投资本控股：李存浩  成都禀实基金：秦盛 |
| **时间** | 2023年5月19日 |
| **地点** | 四川雅化实业集团股份有限公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董办主任兼证代：郑璐 |
| **投资者**  **关系活动主要内容介绍** | **一、公司基本情况介绍**  公司目前已形成锂业务和民爆业务双主业运行格局，基本情况如下：  1、锂业务  公司于2013年通过参股国理公司进入锂产业，目前拥有国理公司、兴晟锂业、雅安锂业和锂业科技四家锂产业公司。公司专注于氢氧化锂的研发、生产和销售，同时配有碳酸锂产能，综合设计产能合计约7.3万吨，生产工艺水平和装备技术水平处于行业前列。公司在多年的生产实践中积淀了大量的工艺诀窍和技术诀窍，确保了产品质量持续稳定，与国内外头部正极材料企业、电池厂商及车企建立了良好的合作关系，是全球有影响力的锂盐供应商。  2、民爆业务  公司是中国民用爆破器材生产制造、工程爆破和矿山一体化服务的专业提供商。在中国境内现有20个民爆生产点，大多布局于中国四川、山西、内蒙、云南、吉林等，是国家一带一路和西部大开发的中心地带，该区域拥有丰富的水利交通和矿产资源。雅化爆破现有27家爆破公司、13个现场混装炸药生产点，拥有爆破施工一级、矿山施工总承包和土石方、隧道工程等专业承包资质。紧跟绿色矿山、数字矿山、智慧矿山发展要求，承揽现场混装炸药爆破一体化、矿山开采、砂石骨料生产、城市整体拆迁、爆破加工以及爆破设计、咨询、监理等业务，系业内领先的爆破工程一体化方案解决专家。公司将顺应行业高质量发展要求，持续保持民爆行业领先地位。  **二、锂资源自给情况**  （一）津巴布韦卡玛蒂维锂矿  卡玛蒂维锂矿已完成第一期钻孔勘探工作，正在进行JORC可研报告的编制和一期采矿项目的建设工作。卡玛蒂维锂矿项目分两期建设，一期通过露天开采形式，在原厂址对选矿厂进行改造，年内可实现向国内提供一定数量的锂精矿；2024年四季度完成二期矿建工作并投产，预计年产30万吨锂精矿。  （二）纳米比亚达马拉兰锂矿  纳米比亚锂矿正抓紧推进勘探工作。  除此之外，公司还在持续跟进国内外其他锂矿、盐湖项目，计划到2025年锂资源自给率达到50%以上，为公司未来锂盐产能扩充建立稳定的锂资源保障体系。  **三、公司锂业务产能规划情况**  基于下游客户需求和公司可持续发展的长远布局，公司对锂产业进行扩能，启动雅安第三期共计年产10万吨高等级锂盐生产线建设项目。三期建成后，公司锂盐综合产能将达到17万吨以上。  **四、公司锂资源包销情况**  1、与银河锂业续签锂精矿包销协议至2025年。银河锂业每年根据公司生产需要提供不低于12万吨锂精矿供应，将为公司未来锂盐产品生产提供长期、稳定、优质的原料保障。  2、参股澳洲Core公司并签订锂精矿包销协议，Core目前已出部分原矿，旗下锂矿开采成本较低，开采价值较高，今年开始将向公司每年供应不低于7.5万吨锂精矿。2023年3月又获得了额外的1.85万吨锂精矿供应。  3、参股澳洲ABY公司股权并签署锂精矿《承购及销售协议》，ABY公司在苏丹和埃塞俄比亚等非洲国家拥有矿产资源，核心资产主要为埃塞俄比亚的Kenticha锂矿，为公司在锂产业上游资源端提供了新的保障渠道，今年将开始为公司供应每年不低于12万吨的锂精矿。  4、与DMCC公司签订锂辉石DSO矿四年承购协议，每年不低于50万吨，合计200万吨。  5、公司参股的能投锂业拥有李家沟锂辉石矿采矿权，根据协议约定，李家沟锂矿日后开采、加工的锂精矿将优先满足公司旗下控股子公司国理公司的生产供应。  **五、公司锂盐客户群体**  目前公司的客户群主要包括国内外正极材料企业、电池厂商和整车企业，如LGC、振华、贝特瑞、厦钨等正极材料头部企业，松下、LGES、SK ON等日韩电池厂商，以及特斯拉、比亚迪等全球新能源汽车企业，公司与上述企业均形成了良好的合作关系，为公司未来锂盐产能扩张和释放建立了渠道优势。去年公司在客户结构上做了比较大的调整，海外客户占比提升较大，对今年锂盐产品销售将起到极大的支撑。  **六、公司电子雷管情况**  工业和信息化部发布《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》，提出全面推广工业数码电子雷管，公司全面抓住工业数码电子雷管全面替代电子雷管的政策导向，依托电子雷管技术和渠道优势，不断提高电子雷管在全国的市场占有率。近三年来，公司数码电子雷管产销量稳居行业首位。  **七、公司未来发展定位**  公司未来将坚持锂产业和民爆双主业联动发展，充分发挥在产业链、区位、市场、管理、资源整合、人才和技术等方面的优势，在锂产业方面将通过资源保障、扩能建设和核心客户快速做强，将公司打造成具有全球影响力的锂盐供应商；在民爆产业方面不断巩固在行业中的领先地位和盈利能力，践行民爆行业高质量发展要求，通过行业并购整合、数码电子雷管技术升级和爆破一体化服务，将公司打造成具有国际竞争力的民爆产业集团。  本次沟通会未涉及公司未公开披露的相关信息。 |
| **附件清单（如有）** | 无。 |
| **日期** | 2023年5月19日 |